



NEWSLETTER SINDSEG | RS



QUEM FAZ SEGURO preserva.

Edição 1028 | 14 de Janeiro de 2015 | Newsletter Eletrônica do Sindicato das Seguradoras do RS

>> MERCADO REGIONAL / ASSOCIADAS

Grupo Bradesco Seguros lança operações para atendimento de clientes de seguro auto em situações comuns de verão



Bradesco Seguros

O Grupo Bradesco Seguros lançou, em dezembro, duas operações especiais para garantir a mesma qualidade de atendimento e agilidade a seus clientes com seguro de automóvel, tanto nos feriados de verão como durante as chuvas e enchentes tão comuns nessa época do ano. A infraestrutura ativada pelas operações, que seguem até final de fevereiro de 2015, atenderá desde problemas mecânicos até acidentes.

Criado para garantir a mesma qualidade de atendimento e agilidade aos segurados que viajam para cidades litorâneas nos feriados de Natal, Ano-Novo e Carnaval, o Plano Verão consiste no deslocamento de alguns prestadores de serviço e parte da estrutura do Grupo Segurador para atender a alta demanda concentrada nesses municípios nessa época do ano. Além de 14 cidades do estado de São Paulo e 13 do Rio de Janeiro, a operação inclui 10 municípios litorâneos dos estados da Bahia, Ceará, Pernambuco, Rio Grande do Norte, Rio Grande do Sul e Santa Catarina.

Já o Plano de Contingenciamento de Chuvas tem como finalidade otimizar o tempo de atendimento e a remoção de veículos em dias de chuvas torrenciais. A operação abrange três pontos da cidade de São Paulo e dois no Rio de Janeiro, além de quatro cidades da serra fluminense – Petrópolis, Itaipava, Teresópolis e Nova Friburgo – e duas de Santa Catarina, Blumenau e Joinville.

Fonte: Bradesco Seguros

>>>

Mongeral Aegon comemora 180 anos, um mérito e tanto no Brasil



A Mongeral Aegon comemorou 180 anos de história no Brasil com um encontro no Windsor Barra (RJ), no último sábado (10), que reuniu mais de 800 colaboradores da empresa de todo o País.

Na ocasião, a companhia lançou oficialmente o projeto de revitalização da Travessa Belas Artes, onde tem sede desde 1841, que devolverá para a região parte da arquitetura que marcou época no centro histórico do Rio de Janeiro. O local será exclusivo para a circulação de pedestres e terá as fachadas históricas restauradas, seguindo o estilo da época. Para homenagear a antiga Academia Imperial de Belas Artes, que funcionava no endereço e dá nome à rua, será construída uma réplica de seu portal em estilo neoclássico que, após a demolição da academia, em 1938, passou a servir como pórtico do Jardim Botânico. A revitalização vai contribuir para as iniciativas de recuperação da memória do Centro, como a revitalização do Saara e da Praça Tiradentes, próximos ao local.

No encontro, também foi lançada a edição de 180 anos do livro que conta a história da companhia por meio das principais mudanças políticas e econômicas do País ao longo de 18 décadas. A evolução da empresa é contada por pessoas que construíram a Mongeral e, para isso, foram selecionadas cinco histórias de famílias que viram suas vidas transformadas na relação com a companhia, traduzidas pelas lentes da fotografia Fifi Tong.

"São as pessoas que fazem uma seguradora de vida e previdência ter perenidade. Somos produto delas, da mesma forma que nossa história é fruto da passagem do tempo", disse Heider Molina (foto), presidente da empresa.

Fonte: Revista Apólice

>>>

Em 2015, SulAmérica traz novidades no patrocínio de espetáculos e inicia apoio a eventos esportivos



Completando oito anos de existência em 2015, o Circuito SulAmérica de Música e Movimento promete levar ao público um ano inteiro de espetáculos teatrais imperdíveis. O programa de incentivo à cultura do grupo SulAmérica, que já patrocinou musicais como Tim Maia – Vale Tudo, Cazuza – Pro Dia Nascer Feliz, Cabaret e Alô Dolly, também passará a apoiar eventos esportivos neste ano.

Para abrir a agenda de 2015, o Teatro NET São Paulo recebe de janeiro a março o musical As Noviças Rebeldes, com direção de Wolf Maia. A comédia, que mista coreografias que vão do balé clássico ao sapateado, conta as estripulias de cinco freiras para montar um espetáculo beneficente. Para esta atração, clientes, funcionários e corretores da SulAmérica têm desconto de 30% na compra de até dois ingressos.

O público poderá conferir também outras produções teatrais confirmadas na programação do Circuito SulAmérica de Música e Movimento para os próximos meses, como Gilberto Gil – O Musical, Firefly by eVolution, Ópera do Malandro e Mulheres à Beira de um Ataque de Nervos.

Estreando em 2015 como patrocinadora de projetos esportivos, a SulAmérica apoia o circuito de corrida de rua noturna Night Run, que estreia em São Paulo em março e ao longo do ano passará também por Porto Alegre, Rio de Janeiro, Belo Horizonte, Brasília, Fortaleza, Salvador, Recife, Curitiba, Campinas e Ribeirão Preto. A promoção de eventos como estes faz parte das diretrizes de gestão de saúde da SulAmérica por estimular hábitos saudáveis como a prática de exercícios físicos, que contribuem para a qualidade de vida.

Fonte: SulAmérica

>>>

Carteira de transporte da Tokio Marine cresce 25% em 2014



2014 não foi um ano fácil para a economia brasileira e, consequentemente, para diversas carteiras do mercado de seguros. Mesmo neste cenário desfavorável, a Tokio Marine conseguiu crescer em vários segmentos de sua atuação, como em transporte, cuja a cifra atingiu a marca de 25% em relação a 2013. "Este não é um cenário comum para uma companhia multilinha, mas acredito que nosso bom desempenho esteja ligado à nossa estratégia de realizar uma boa subscrição do risco", avalia Felipe Smith, diretor executivo da Tokio Marine. A seguradora aposta em alguns nichos para 2015, como automóvel, property, PME, garantia e riscos nomeados.

Para este ano que se inicia, Smith acredita que algumas seguradoras poderão se beneficiar do aumento da taxa Selic, porém sem fazerem grandes lances para levantar suas carteiras. "Para nós, queremos continuar crescendo em grandes riscos. Para tanto, realizamos novas contratações para reforçar a equipe, melhorar os contratos de resseguros, participar de licitações de grandes obras e concessões", explica.

Fonte: Revista Apólice

>> MERCADO NACIONAL

AIDA aposta num futuro promissor para o Corretor de Seguros



2015 começa com grande expectativa por parte dos corretores de seguros. Trabalho não faltará para aqueles que tem em mente contribuir para tornar o mercado de seguros mais pujante e promissor. Nesse sentido, ter satisfação no que se faz e fidelizar seu cliente estão entre as principais pautas da agenda do profissional de vendas.

Em quase 30 anos de atuação no mercado segurador, Sérgio Barroso de Melo, novo vice-presidente da AIDA, entidade sem fins lucrativos que desenvolve atividades de estudo e pesquisa em Direito de Seguro e Resseguro, destaca que o segmento no Brasil tem muita virtude na criatividade, grandeza e fácil adaptação às mudanças regulatórias.

"O dinamismo é a marca do seguro brasileiro e tem proporcionado um ambiente cada vez mais competitivo e de atenção ao consumidor, sem se descuidar da aplicação da técnica necessária. Seguro não é jogo nem aposta e sim ciência. Visto por esse ângulo, notamos que há muito espaço para crescer no mercado segurador brasileiro", enfatiza.

E como o Corretor pode contribuir para isso? Para o advogado e vice-presidente da entidade, a importância dos Corretores em conhecer e estudar sobre novos produtos ajuda a potencializar o mercado. "Seria muito bom ver os Corretores investindo nos estudos de novos produtos. E quanto mais preparado o canal de vendas, menor serão os conflitos na pós-venda e maior será a estabilidade no crescimento do setor, salienta.

Barroso de Melo declara ainda que outra forma de o Corretor difundir o setor é esclarecer dúvidas sobre a segurança jurídica no ramo de seguros. Dentro dessa iniciativa, a AIDA tem esse papel de estudar os problemas do mercado de seguros e resseguros e dar as soluções jurídicas necessárias.

A entidade possui diversos estudos sobre práticas adequadas nas relações de seguro, resseguro e análise de cláusulas, o que contribuiu para o desenvolvimento do setor. "A AIDA tem estudado diversas formas modernas para evitar a chamada insegurança jurídica dos negócios de seguros. Esses estudos são frutos do envolvimento de profissionais mais renomados em termos mundiais, tais como magistrados, advogados, professores, técnicos do setor, dentre outros tantos colaboradores". Para conhecer mais sobre os estudos de Direito de Seguros, acesse o site www.aida.org.uk ou clique aqui.

Fonte: CQCS

>>>

Terra Brasis recebe autorização para operar na Colômbia



A internacionalização do resseguro está a todo vapor no Brasil. Depois do IRB Brasil RE e JMalucelli anunciarem neste ano a estratégia de expansão para outros países, hoje a Terra Brasis Resseguros informa que recebeu no último dia 5 autorização para operar na Colômbia, completando mais uma etapa de sua estratégia de expandir operações na América Latina. "Após seguir rigorosamente todas as exigências da Superintendência Financiera de Colombia, órgão regulador do setor no país, finalizou sua inscrição e registro no REACOEBA (Reaseguradores y Corredores de Reaseguros del Exterior), possibilitando subscrever todas as linhas de riscos de resseguros em território Colombiano", informa a Terra Brasis em nota enviada ao blog Sonho Seguro.

A companhia já opera no Peru e segue otimista com o potencial do mercado segurador colombiano, enxergando oportunidades de parcerias e negócios entre os países.

Em termos de volume de prêmios de seguros emitido, o mercado Colombiano é cerca de 11% do mercado de seguros gerais brasileiro. Já em relação a prêmio de resseguros, o mercado colombiano é cerca de 35% do brasileiro, ilustrando um potencial significativo para operações de resseguro neste país. "Apesar dos desafios a serem enfrentados, a Terra Brasis considera seu processo de internacionalização uma grande oportunidade de troca de conhecimento, além de importante ferramenta de diversificação do seu portfólio", finaliza em seu comunicado.

Fonte: Sonho Seguro

>> ENTIDADES DO MERCADO

Escola Nacional de Seguros abre inscrições para Curso para Habilitação de Corretores de Seguros

CONSTRUA O SEU SUCESSO PROFISSIONAL!
TORNE-SE CORRETOR DE SEGUROS

A Escola Nacional de Seguros é a única instituição no Brasil que oferece o Curso para Habilitação de Corretores de Seguros. Ao final do programa, o aluno aprovado ganha uma certificação que permite obter o registro profissional.

Faça o curso, torne-se corretor e aproveite as inúmeras oportunidades de atuação e negócios de um corretor em plena expansão!

ESCOLHA A CIDADE
Caxias do Sul | Porto Alegre

Pré-Inscrições | Turmas 2015
Unidade Regional Rio Grande do Sul
Av. Otávio Rocha 115 - 1º andar - Centro - Porto Alegre
Contato: (51) 3224-1965 / unlders@funenseg.org.br

>> MERCADO INTERNACIONAL

ACE adquire da Allianz a operação da Fireman's Fund referente a linhas pessoais de alta renda



A ACE Limited divulgou que assinou um acordo definitivo para adquirir a operação de seguros da Fireman's Fund referente a linhas pessoais de alta renda, nos Estados Unidos, da Allianz, por US\$ 365 milhões. A aquisição amplia de posição da ACE como a maior seguradora de linhas pessoais para o segmento de alta renda nos Estados Unidos.

A operação de seguros da Fireman's Fund será integrada à atual linha de seguros pessoais de alta renda da ACE, o ACE Private Risk Services, que oferece uma ampla gama de coberturas que incluem residência, automóvel, responsabilidade civil complementar, coleções particulares e iates. Em 2013, a Fireman's Fund tinha US\$ 891 milhões em prêmios brutos de seguros pessoais e ocupava o terceiro lugar entre as seguradoras que atuam no mercado de alta renda nos EUA.

"A linha de seguros pessoais de alta renda permanece uma área estratégica de crescimento para a ACE e o ACE Private Risk Services estabeleceu seu espaço rapidamente" disse Evan G. Greenberg, presidente e CEO da ACE Limited. "A adição da operação de seguros da Fireman's Fund reforçará e ampliará a posição da ACE como o principal provedor de seguros para o mercado de alta renda", disse.

A ACE também será conquista profissionais especializados em sinistros, underwriting, área atuarial e marketing. "A equipe da Fireman's Fund que se junta a nós possui profundo conhecimento do mercado de alta renda e forte relacionamento com agentes e corretores que atendem a esta exigente clientela. Além disso, vamos construímos o ACE Private Risk Services para crescer, temos uma infraestrutura forte que nos dá oportunidade de absorver o negócio, alavancar nossas operações e sistemas e desenvolver este segmento de forma eficiente e imediata."

A aquisição inclui os direitos de renovação, tanto dos negócios novos como dos já existentes, resseguro de todas as reservas e acesso a uma rede de aproximadamente 1.100 agentes e corretores. A transação, que está sujeita às condições normais de compra, incluindo as aprovações regulatórias, deve estar concluída no segundo trimestre de 2015 e será acrescida ao resultado imediatamente.

Fonte: Sonho Seguro

>> SEGUROS: INFORMAÇÕES TÉCNICAS E LEGAIS

Seguro de Crédito



O que é?

É uma proteção contra a inadimplência de vendas a prazo. O seguro de crédito garante indenização à empresa segurada (credor) que não receber os créditos concedidos a seus clientes (devedores). Pode ser contratado para vendas a prazo no mercado interno e para operações financiadas de exportação. O segurado e a seguradora se comprometem a manter sigilo sobre as informações referentes ao seguro de crédito. O devedor não pode ter conhecimento da existência da apólice, pois isso poderia prejudicar totalmente os negócios em caso de má-fé por parte de alguns clientes.

Toda operação de crédito, garantida por seguro, reúne a participação de: Seguradora Responsável pela indenização ao segurado de parte do prejuízo decorrente da inadimplência de seus clientes. Devedor Pessoa física ou jurídica, obrigada ao pagamento do crédito que lhe foi concedido, de acordo com os termos da operação comercial realizada com o segurado. Segurado Pessoa física ou jurídica que contrata o seguro em benefício próprio ou de quem financia a operação de crédito.

O que é seguro de crédito interno?

Também chamado de seguro doméstico, esse seguro oferece cobertura com validade no território nacional contra o risco de falta de pagamento de seus devedores (pessoas físicas ou jurídicas). São cinco as modalidades do seguro de crédito interno: • riscos comerciais; • quebra de garantia; • operações de consórcio; • operações de empréstimo hipotecário; e • operações de arrendamento mercantil (leasing). Algumas seguradoras trabalham com outras modalidades, como operações de factoring (desconto de duplicatas) e cobertura para cheques sem fundo.

O que é o seguro de crédito à exportação?

O objetivo do seguro de crédito à exportação é indenizar os exportadores brasileiros de bens e serviços que não receberem os créditos concedidos aos clientes no exterior. A inadimplência pode decorrer de: • riscos comerciais – falência ou mora e • riscos políticos e extraordinários – moratórias, guerras e revoluções, entre outros. A única seguradora a operar essa modalidade no país é a Seguradora Brasileira de Crédito à Exportação (SBCE), criada em 1997. Seus acionistas são Banco do Brasil; Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), cada um com participação de 12,088% no capital social; e a Compagnie Française d'Assurance pour le Commerce Extérieur (Coface), com participação majoritária de 75,85% do capital social. A SBCE atende os exportadores brasileiros em operações de crédito ao exterior, realizadas nas condições e prazos definidos nos contratos.

Leia mais em: <http://www.tudosobreseguros.org.br/sws/portal/pagina.php?i=491>